



ABSsoft ERP

Tối ưu Hệ thống quản trị

TẬP ĐOÀN CÔNG NGHỆ ABSOFT

Địa chỉ: Tòa nhà 86 Yên Lãng, Đống Đa, Hà Nội

Website: <http://absofterp.vn/>

Email: info@absofterp.vn

Điện thoại: 02438.349.666 – 02438.734.888

Hotline: 0966.399.367-0964.094.499

Facebook: <https://www.facebook.com/ABSsoftERP/>

Youtube: <https://www.youtube.com/ABSsoftERP>



ABSsoft ERP

Tối ưu Hệ thống quản trị

TẬP ĐOÀN CÔNG NGHỆ ABSOFT



Email:
info@absofterp.vn



Website:
<http://absofterp.vn/>



Hotline:
0966.399.367-0964.094.499

1	Thư ngỏ	2
2	Giới thiệu chung	4
3	Định hướng phát triển	4
4	Sơ đồ tổ chức	5
5	Đội ngũ nhân sự	6
6	Các lĩnh vực áp dụng	8
7	Các gói sản phẩm và sơ đồ nâng cấp	9 - 10
8	Dịch vụ ABSOFT GROUP cung cấp	11
9	Hệ thống quản trị ABSOFT	12
10	Điểm mạnh ABSOFT	23
11	Giá trị ABSOFT mang lại cho doanh nghiệp	24
12	Khách hàng tiêu biểu	27

1. THƯ NGỎ

Kính gửi: Quý khách hàng!

Lời đầu tiên, chúng tôi xin trân trọng gửi đến Quý khách hàng lời chúc sức khỏe, an khang và phần thịnh!

ABSsoft Group được thành lập với tôn chỉ mang đến cho doanh nghiệp Việt những giải pháp quản trị hiện đại và tiên bầy công nghệ tối ưu nhất. Chúng tôi thấu hiểu những khó khăn của các doanh nghiệp tại Việt Nam trong việc quản trị nhân sự, quản trị kinh doanh, bán hàng, quản trị công trình - dự án, quản trị mua hàng - vật tư, quản trị kế toán, ... Để giải quyết bài toán trên, doanh nghiệp thường mất nhiều thời gian, công sức, chi phí mà hiệu quả mang lại thường không cao do chưa có tính đồng bộ trong các khâu quản lý.

Để phù hợp với quá trình hình thành và phát triển không ngừng của doanh nghiệp, hệ thống sản phẩm ABSOFT với mục tiêu CÙNG NÂNG TẦM DOANH NGHIỆP được thiết kế phù hợp với doanh nghiệp Việt qua các dòng sản phẩm: ABSOFT STARTER - Khởi đầu hoàn hảo, ABSOFT ADVANCE - Phát triển vững chắc, ABSOFT ERP STANDARD - Tối ưu hóa nguồn lực doanh nghiệp, ABSOFT ERP - Tự động hóa doanh nghiệp, mang đến cho các nhà quản lý một công cụ tuyệt vời, để có thể quản lý các nguồn tài nguyên quan trọng nhất của mình; qua đó nâng cao năng suất lao động, cũng như chất lượng sản phẩm, giảm thiểu các chi phí quản lý... tăng năng lực cạnh tranh trên thị trường.

Với đội ngũ cán bộ có nhiều năm kinh nghiệm và tâm huyết trong việc tư vấn, triển khai các giải pháp quản trị tổng thể doanh nghiệp, chúng tôi tự hào đã và đang là đối tác tin cậy của nhiều doanh nghiệp tại Việt Nam. Chi phí thấp, tính linh hoạt và hiệu quả cao... vị trí của ABSsoft Group đã được khẳng định qua hàng loạt dự án đã và đang triển khai thành công như: Công Ty Cổ Phần Thế Giới Bông, Công Ty Cổ Phần Dịch Vụ VIETLIFE, Công Ty Vận Tải 24h... Với sự bùng nổ của thời đại công nghiệp 4.0 như hiện nay, chúng tôi tin rằng ABSsoft là giải pháp tuyệt vời nhất để doanh nghiệp bắt kịp cũng như dẫn đầu trong lĩnh vực kinh doanh của mình.

Chúng tôi ở đây để lắng nghe và chia sẻ những trăn trở của quý vị về các giải pháp hoạch định nguồn lực doanh nghiệp. Chúng tôi cam kết mang lại những thành quả vượt xa mong đợi của quý vị.

Trân trọng!

LÊ VĂN DŨNG
 Tổng Giám Đốc Công ty





2. GIỚI THIỆU CHUNG

Tên doanh nghiệp:

TẬP ĐOÀN CÔNG NGHỆ ABSOFT

Tên giao dịch:

ABSOF GROUP

Đại diện pháp luật:

Lê Văn Dũng – Tổng giám đốc

Website: abssofterp.vn

Email: info@abssofterp.vn

Trụ sở chính: Hà Nội

Chi nhánh: Hồ Chí Minh

3. ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN

Tầm nhìn:

ABSOF không ngừng hoàn thiện với mục tiêu trở thành một trong những doanh nghiệp dẫn đầu trong cung cấp các giải pháp quản trị doanh nghiệp

Sứ mệnh:

ABSOF GROUP luôn đặt lợi ích khách hàng làm mục tiêu quan trọng hàng đầu của mình với sứ mệnh:

- Nâng cao năng suất lao động
- Trang bị cho các doanh nghiệp, tổ chức một hệ thống quản trị tối ưu, hiệu quả
- Mang lại giá trị về nghề nghiệp và sự thịnh vượng cho cán bộ nhân viên

Giá trị cốt lõi

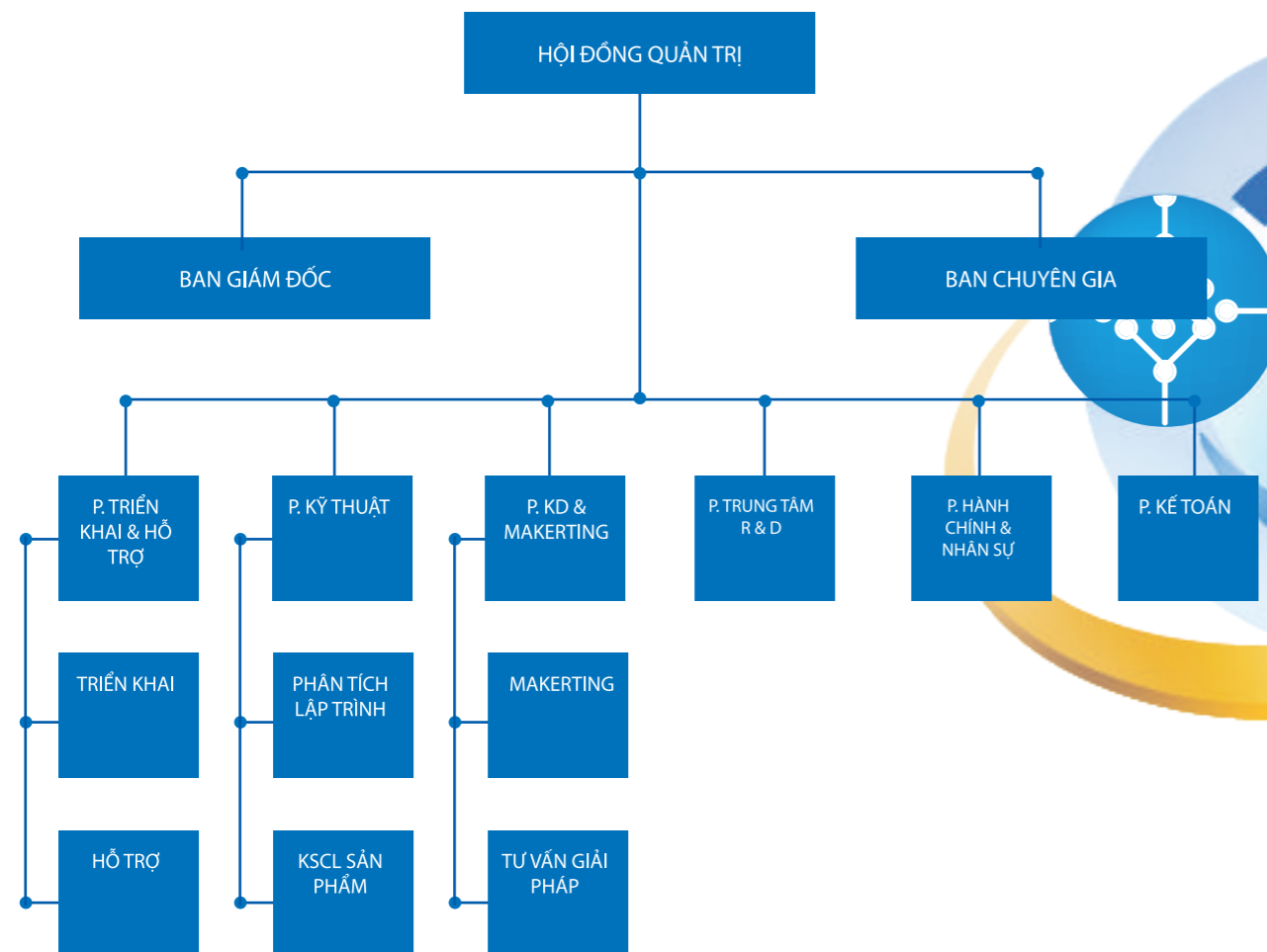
- Luôn học hỏi, đổi mới và sáng tạo
- Trung thực, tận tụy vì những lợi ích của cộng đồng doanh nghiệp



ABSsoft ERP

Tối ưu Hệ thống quản trị

4. SƠ ĐỒ TỔ CHỨC CÔNG TY



ABSsoft ERP
Tối ưu Hệ thống quản trị

5. ĐỘI NGŨ NHÂN SỰ

ABSOFTE GROUP – nơi hội tụ những con người năng động, nhiệt huyết, sáng tạo và cống hiến hết mình cho sự phát triển của công ty. Với phương châm coi lợi ích của khách hàng là lợi ích của công ty, ABSOFT luôn mang đến sản phẩm, chất lượng dịch vụ tốt cùng với việc cải tiến công nghệ, nâng cao chất lượng sản phẩm nhằm đáp ứng tốt nhất yêu cầu của quý khách hàng.

Kinh nghiệm:

ABSOFTE GROUP tự hào với đội ngũ chuyên gia với hơn mười năm kinh nghiệm trong lĩnh vực tư vấn, quản trị doanh nghiệp. Điều này được thể hiện qua việc triển khai thành công rất nhiều dự án cho doanh nghiệp thuộc các ngành như: thương mại phân phối, thương mại dịch vụ, công trình dự án, tư vấn du học, đào tạo, vận tải,...

Văn hóa doanh nghiệp:

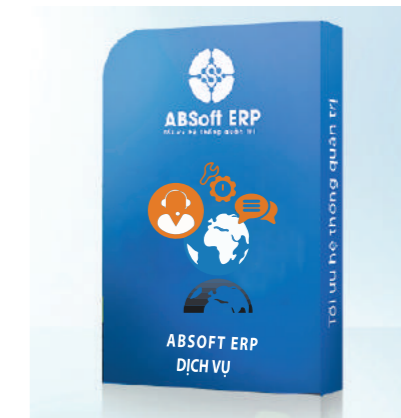
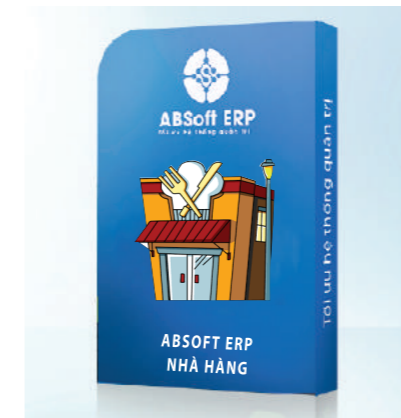
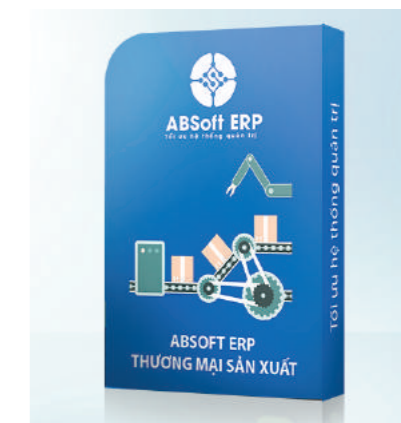
Với tiêu chí lấy tri thức và sáng tạo làm nòng cốt, ABSOFT tạo nét văn hóa doanh nghiệp sôi động với môi trường làm việc thoải mái, hiện đại và chuyên nghiệp. Nơi đây là ngôi nhà thứ hai cho cán bộ công nhân viên sống và làm việc theo tiêu chí: hòa đồng, thân thiện, cởi mở, tinh thần đồng đội cao đi liền với cơ hội mở mang tri thức và thăng tiến trong sự nghiệp.

Trình độ/ bằng cấp:

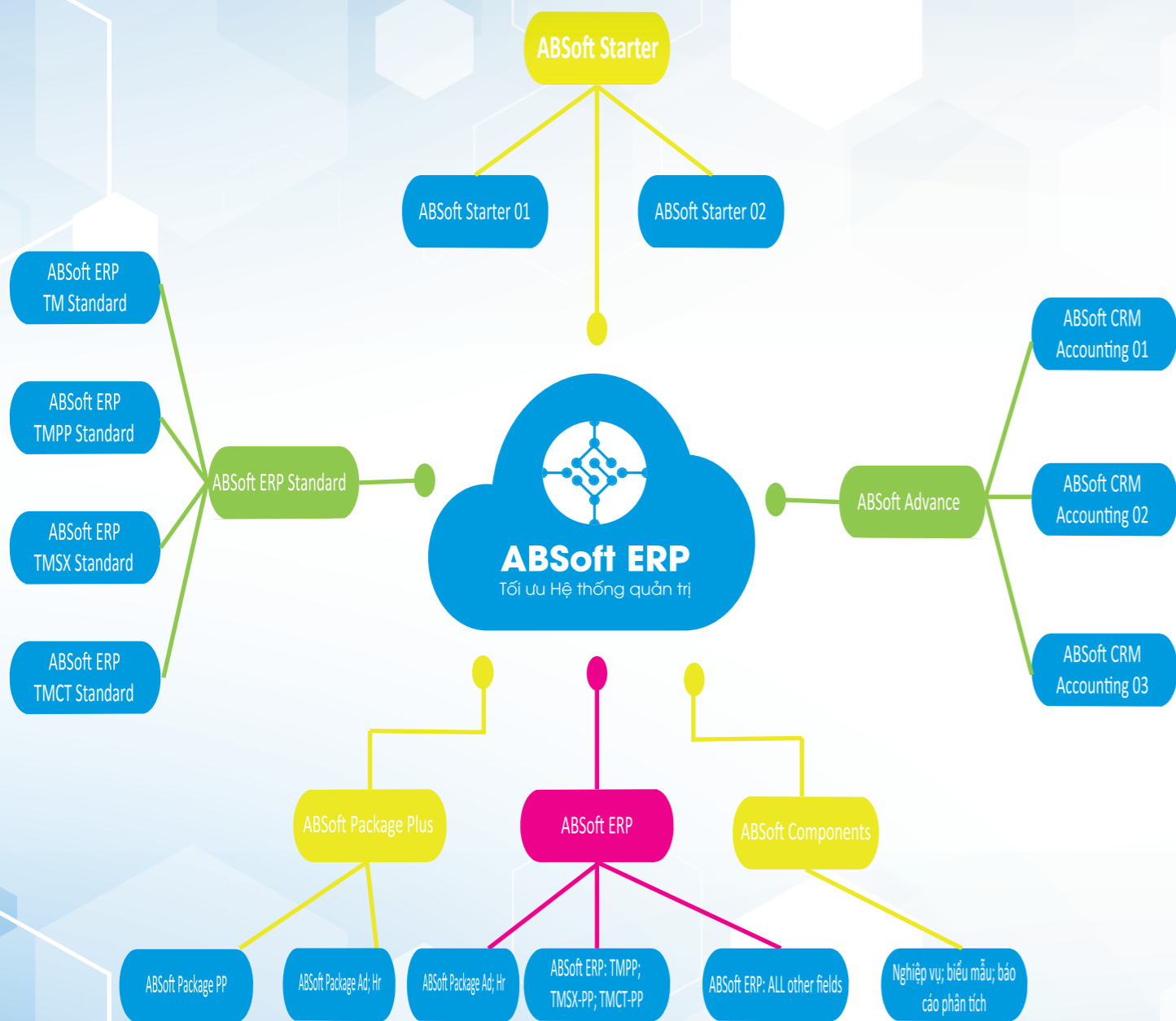
Tiến sĩ: 01
Thạc sĩ: 02
Kỹ sư: 06
Cử nhân: 22



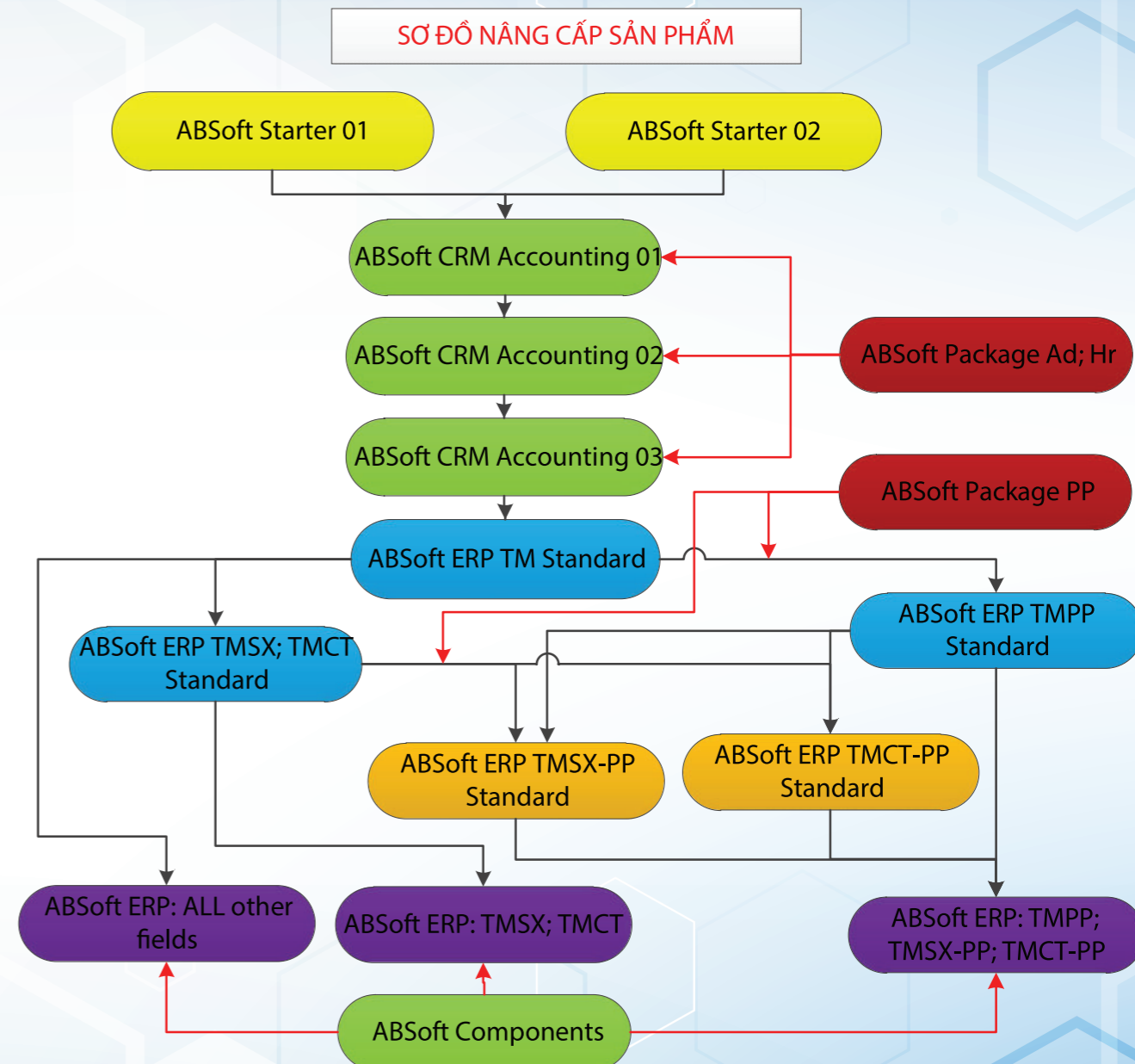
6. CÁC LĨNH VỰC ỨNG DỤNG



DÒNG SẢN PHẨM / SẢN PHẨM



SƠ ĐỒ NÂNG CẤP SẢN PHẨM



Note:

- ABSsoft Package Ad; Hr: Gói Hành chính, Nhân sự - có thể add on vào dòng sản phẩm ABSsoft Advance.
- ABSsoft Package PP: gói phân phối - có thể add on vào dòng sản phẩm ABSsoft ERP Standard: TM, TMSX; TMCT để thành ABSsoft ERP Standard: TMPP; TMSX-PP; TMCT-PP.
- ABSsoft Components: Các dịch vụ chuẩn của ABSsoft (Nghiệp vụ, biểu mẫu, báo cáo phân tích) - có thể add on vào dòng ABSsoft ERP.
- Nâng cấp sản phẩm ABSsoft có thể theo trình tự hoặc không cần theo trình tự.

8. DỊCH VỤ ABSOFT GROUP CUNG CẤP



1. Tư vấn chuẩn hóa doanh nghiệp/ Iso

- Khảo sát doanh nghiệp
- Tư vấn mô hình tổ chức
- Tư vấn quy trình nghiệp vụ
- Chuẩn hóa thông tin



2. Hệ thống giải pháp quản trị doanh nghiệp tổng thể ABSsoft

- Xây dựng giải pháp
- Chính sửa, cài đặt
- Bảo hành bảo trì
- Nâng cấp mở rộng



3. Đào tạo triển khai áp dụng ABSsoft ERP cho doanh nghiệp

- Cung cấp, bàn giao tài liệu đào tạo
- Giới thiệu về hệ thống giải pháp
- Hướng dẫn nhập liệu
- Hướng dẫn sử dụng giải pháp, áp dụng vào công việc hàng ngày
- Hỗ trợ sử dụng giải pháp phần mềm: phát sinh trong quá trình sử dụng
- Nghiệm thu giải pháp

9. HỆ THỐNG QUẢN TRỊ ABSOFT

QUẢN TRỊ LĨNH VỰC CHUNG

QUẢN TRỊ HỒ SƠ SẢN PHẨM/ DỊCH VỤ

Lưu trữ toàn bộ hồ sơ sản phẩm/ dịch vụ: thông tin chi tiết về sản phẩm/ dịch vụ, hình ảnh sản phẩm trên hệ thống dữ liệu của doanh nghiệp, giúp cho việc tìm kiếm, truy xuất, phân loại hay làm các nghiệp vụ trở nên dễ dàng, minh bạch.

- Quản trị sản phẩm/ dịch vụ theo mã
- Quản trị sản phẩm/ dịch vụ theo tên
- Quản trị sản phẩm/ dịch vụ theo nhóm
- Quản trị sản phẩm/ dịch vụ theo loại
- Quản trị sản phẩm/ dịch vụ theo quy cách, nguồn gốc
- Quản trị sản phẩm/ dịch vụ theo hình ảnh
- Quản trị sản phẩm/ dịch vụ theo mã code (Bar Code/ QR Code)

QUẢN TRỊ HỒ SƠ ĐỐI TƯỢNG KHÁCH HÀNG

Lưu trữ toàn bộ thông tin dữ liệu khách hàng một cách chi tiết có chọn lọc theo yêu cầu quản trị giúp doanh nghiệp khai thác và xác định được mục tiêu để đề ra những chiến lược kinh doanh một cách hiệu quả.

- Quản trị hồ sơ khách hàng
- Quản trị nguồn khách hàng
- Quản trị khách hàng mới
- Quản trị khách hàng tiềm năng
- Quản trị khách hàng theo dõi lâu dài
- Quản trị khách hàng vip
- Quản trị khách hàng khác

QUẢN TRỊ GIAO DỊCH VỚI ĐỐI TƯỢNG KHÁCH HÀNG

Quản trị các giao dịch với khách hàng là cơ sở để biết rõ công việc được thực hiện hàng ngày của nhân viên kinh doanh (lịch sử giao dịch), nhu cầu của khách hàng, đồng thời là cơ sở để đánh giá tính hiệu quả và ra các chương trình marketing hợp lý.

- Giao dịch khách hàng qua gặp mặt trực tiếp
- Giao dịch khách hàng qua điện thoại
- Giao dịch khách hàng qua email
- Giao dịch khách hàng qua phương tiện khác

QUẢN TRỊ KINH DOANH (BÁN HÀNG/ SẢN PHẨM)

Kinh doanh suy cho cùng là mang lợi nhuận về cho công ty. Quản trị kinh doanh hiệu quả phải qua các khâu cụ thể, cùng với chế độ chia sẻ, duyệt đơn hàng chặt chẽ.

- Quản trị mục tiêu doanh số (theo nhân viên, vùng miền, sản phẩm...)
- Quản trị báo giá
- Quản trị đơn hàng bán (hợp đồng)
- Quản trị tỉ lệ chuyển đổi (từ khách hàng mới-> khách hàng tiềm năng -> báo giá -> hợp đồng)

QUẢN TRỊ CHĂM SÓC KHÁCH HÀNG

Chăm sóc tốt cho khách hàng trong khi bán và sau khi bán giúp doanh nghiệp tạo uy tín thương hiệu, là cầu nối để giữ chân khách hàng cũ và có thêm lượng giới thiệu khách hàng mới.

- Quản trị chăm sóc khách hàng, bảo hành, bảo trì
- Tiếp nhận, giải quyết và phản hồi
- Tặng quà theo chiến dịch hay chúc mừng khách hàng nhân ngày đặc biệt

QUẢN TRỊ KẾ HOẠCH

"Không lập kế hoạch là đang lập kế hoạch cho sự thất bại" – câu nói trên đã thể hiện rõ tầm quan trọng của việc lập và quản trị kế hoạch trong hoạt động doanh nghiệp.

- Lập kế hoạch cho toàn công ty,
- Lập kế hoạch cho từng phòng,
- Lập kế hoạch cho từng cá nhân trong công ty,
- Lập kế hoạch cho một chiến dịch

QUẢN TRỊ MARKETING

Việc nghiên cứu thị trường, đối thủ cạnh tranh, xu hướng sản phẩm để tạo lập các chiến dịch marketing cùng với việc phân công, quản lý đội nhóm, lên danh sách các chi phí, các phòng ban hỗ trợ cũng như đo lường tính hiệu quả của chiến dịch marketing là điều không thể thiếu trong quản trị marketing. Bên cạnh đó SMS Marketing, Email Marketing, biểu đồ, báo cáo phân tích chiến dịch... là các công cụ hỗ trợ đắc lực để thực hiện điều đó.

- Quản trị kế hoạch marketing
- Quản trị các chiến lược marketing
- Quản lý đo lường tính hiệu quả chiến dịch marketing
- Quản lý tiến độ chiến dịch marketing

QUẢN TRỊ EMAIL (MARKETING TỰ ĐỘNG)

Chuyên nghiệp hóa trong hệ thống công ty, trong mắt khách hàng, đối tác đồng thời giảm thiểu chi phí, công sức, cắt bớt các công đoạn và kiểm soát các hoạt động công ty một cách tự động hóa là ưu điểm lớn nhất của Email tự động.

- Email tự động theo nghiệp vụ: báo giá/ hợp đồng...
- Email định kỳ cho nhân viên, khách hàng, đối tác: báo cáo công việc hàng ngày, kế hoạch, chính sách công ty, chăm sóc sinh nhật/ lễ tết, gửi công nợ khách hàng...

QUẢN TRỊ MUA HÀNG

Làm sao để giảm chi phí mua hàng? Làm sao để không bị nhầm lẫn đơn đặt mua hàng của các phòng ban? Làm sao để có lịch trình mua hàng thông minh nhất? Chọn lựa nhà cung cấp theo các tiêu chí nào?... Đây là những câu hỏi được đặt ra cho Purchaser

- Phối hợp giữa các phòng ban để lên chi phí, kế hoạch cũng như thiết lập lịch trình mua hàng
- Đánh giá, lựa chọn nhà cung cấp và các hình thức đàm phán/ đấu thầu.
- Quản trị đơn hàng mua
- Quản trị giao hàng/ điều kiện giao hàng
- Các phân tích, đánh giá xu hướng giá và định hướng thị trường

QUẢN TRỊ KHO HÀNG

Quản trị vấn đề xuất nhập tồn hàng hóa vật tư, phân chia sắp xếp sơ đồ kho khoa học hay thiết lập hệ thống kho khép kín đang là vấn đề bức thiết đối với các doanh nghiệp hiện nay.

- Quản trị xuất hàng
- Quản trị nhập hàng
- Quản trị tồn kho
- Quản trị lưu chuyển hàng hóa giữa các kho

QUẢN TRỊ HÀNH CHÍNH

Lưu trữ công văn, giấy tờ ở đâu, thế nào cho khoa học? Tìm kiếm hồ sơ thế nào khi cần? Phân công lịch xe hay các vấn đề hành chính khác

- Quản trị công văn, giấy tờ
- Quản trị văn phòng phẩm
- Quản trị bảo vệ, đội xe, phòng cháy chữa cháy...
- Quản trị nhà ăn

QUẢN TRỊ NHÂN SỰ

Quản trị nguồn lực, nhân lực, vật lực là ba vấn đề chính trong hoạt động của doanh nghiệp. Nhắc đến thành công của một doanh nghiệp người ta thường nói đến vai trò của nguồn lực con người trước cả nguồn vốn, tài chính... đây là yếu tố đặc biệt quan trọng và tiên quyết trong quá trình hoạt động và sáng tạo của tổ chức/ doanh nghiệp.

- Quản trị tuyển dụng nhân sự
- Quản trị hồ sơ nhân sự
- Quản trị đào tạo nhân sự
- Quản trị thưởng/ phạt và chế độ
- Quản trị bảo hiểm
- Quản trị chấm công tính lương

QUẢN TRỊ MỤC TIÊU, KPI

Quản trị mục tiêu là quá trình kiểm soát và hoạch định công việc trên số liệu cụ thể, rõ ràng. Các thành viên thực hiện các mục tiêu trên và đánh giá qua các chỉ số (KPI)

- Thiết lập mục tiêu dài hạn và ngắn hạn cho toàn công ty
- Phân bổ mục tiêu cho từng bộ phận phòng ban
- Xác định mục tiêu cụ thể cho từng cá nhân trong phòng ban
- Xây dựng kế hoạch hành động và cách thức để đạt mục tiêu trên
- Thực hiện kế hoạch trên
- Đánh giá mục tiêu qua các chỉ số cụ thể (đánh giá KPI)
- Thưởng cho việc đạt các mục tiêu trên (lương KPI)

QUẢN TRỊ LƯƠNG THEO PHƯƠNG PHÁP 3P

Trả lương 3P là phương pháp chi trả thu nhập cho cán bộ công nhân viên không theo bằng cấp hay thâm niên mà theo năng lực, giá trị công việc và đóng góp của cá nhân đó cho hoạt động tổng thể của doanh nghiệp. Vấn đề về trả lương theo cảm tính, thiên vị sẽ bị giảm thiểu tối đa, cán bộ công nhân viên sẽ có động lực làm việc, nâng cao hiệu quả công việc. Vậy 3P chính là:

- Position – Vị trí công việc;
- Person – Năng lực cá nhân;
- Performance – Kết quả công việc



QUẢN TRỊ KẾ TOÁN – TÀI CHÍNH

Quản trị kế toán – tài chính là hệ thống theo dõi tất cả các giao dịch trong công ty và sự chuyển đổi của nó, giúp nhà quản trị đo lường và dự đoán để đưa ra các quyết định quản trị chính xác.

- Quản trị khách hàng
- Quản trị sản phẩm
- Quản trị hợp đồng/ doanh số
- Quản trị giá thành
- Quản trị thu tiền: bán hàng
- Quản trị chi tiền: tiền lương, mua hàng, chi phí khác
- Quản trị quỹ tiền
- Quản trị công nợ
- Quản trị kho hàng
- Quản trị khác: công cụ dụng cụ, tài sản cố định

QUẢN TRỊ CÔNG VIỆC NỘI BỘ

Quản trị nội bộ là vấn đề tiên quyết trong bộ máy hoạt động doanh nghiệp. Sự kết nối thông tin xuyên suốt, phân quyền chức năng nhiệm vụ tạo nên sức mạnh tổng thể cho doanh nghiệp.

- Quản trị sơ đồ tổ chức
- Quản trị chức năng nhiệm vụ, quyền hạn của các phòng ban, cá nhân
- Quản trị nội dung trao đổi giữa ban lãnh đạo và các thành viên, giữa các thành viên với nhau
- Quản trị dữ liệu, nguồn tài nguyên của công ty

QUẢN TRỊ LĨNH VỰC CHUYÊN NGÀNH

QUẢN LÝ TÒA NHÀ

Quản lý một xã hội thu nhỏ một cách chặt chẽ, nâng cao chất lượng dịch vụ, mang an toàn đến cho dân cư là những yếu tố thiết yếu trong quản lý tòa nhà.

- Quản lý hành chính nhân sự
- Quản lý mặt bằng tòa nhà
- Quản lý khách hàng, dân cư
- Quản lý tài sản, trang thiết bị, hàng hóa tòa nhà
- Quản lý dịch vụ, bảo trì, sửa chữa trong tòa nhà
- Quản lý kế toán

QUẢN TRỊ TƯ VẤN DU HỌC

Làm thế nào để nắm bắt tốt các thông tin về học viên, khóa học, cũng như các chính sách tại các quốc gia du học để có thể tư vấn tốt nhất cho khách hàng, quản lý nguồn dữ liệu để tối ưu quy trình là vấn đề đang được các công ty quan tâm hiện nay.

- Quản lý hành chính nhân sự
- Quản lý CRM
- Quản lý yêu cầu xử lý hồ sơ
- Quản lý nhận hồ sơ
- Quản lý GTE Checking + Đánh giá điểm
- Quản lý đánh giá tổng quan hồ sơ
- Quản lý dịch hồ sơ gửi thu cho trường
- Quản lý nhận giấy báo nhập học
- Quản lý kế hoạch học tập
- Quản lý xử lý hồ sơ năng lực tài chính
- Quản lý trình nộp hồ sơ đại sứ quán
- Quản trị kế toán



QUẢN TRỊ TƯ VẤN LUẬT

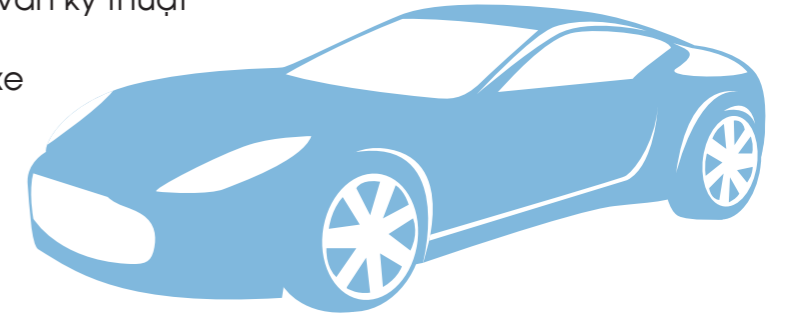
Ngành luật sư liên quan đến nhiều thông tin, nghị định pháp luật, hơn nữa phải nắm bắt được lịch trình, thông tin vụ việc liên quan đến thân chủ hay đối thủ nên việc quản lý thông tin, lập kế hoạch công việc hết sức quan trọng.

- Quản lý hành chính nhân sự
- Quản lý khách hàng
- Quản lý tư vấn khách hàng
- Quản lý yêu cầu xử lý hồ sơ
- Quản lý nhận hồ sơ
- Quản lý phân tích hồ sơ
- Quản lý kế hoạch công việc xử lý
- Quản lý vụ việc
- Quản lý thời gian tác nghiệp
- Quản lý đánh giá chất lượng xử lý công việc
- Quản lý kế toán

QUẢN LÝ GARAGE Ô TÔ

Nâng cao chất lượng phục vụ, sửa chữa, thu hút khách hàng qua sự chuyên nghiệp bài bản là xu hướng quản lý mà các Garage ô tô đang áp dụng.

- Quản lý hành chính nhân sự
- Quản lý mua hàng
- Quản lý bảo hiểm
- Quản lý khách hàng
- Quản lý tư vấn bán hàng/ tư vấn kỹ thuật
- Quản lý danh mục dịch vụ
- Quản lý tiếp nhận tình trạng xe
- Quản lý đơn hàng
- Quản lý lệnh sửa chữa
- Quản lý thực tế sửa chữa
- Quản lý kho
- Quản lý kế toán



QUẢN LÝ PHÒNG KHÁM BỆNH

Cắt giảm chi phí không cần thiết, tối ưu hệ thống hoạt động phòng khám, nâng cao hiệu quả khám chữa bệnh, hiện đại hóa quy trình khám chữa bệnh... đang là quy trình được các đơn vị tin dùng và áp dụng. Sự kết hợp hoàn hảo giữa Back Office, dịch vụ chăm sóc, dịch vụ khám chữa bệnh là giải pháp mà ABSoft mang đến cho khách hàng.

- Quản lý hành chính nhân sự:
- Quản lý khách hàng/ bệnh nhân: lịch hẹn, đăng ký, nhập viện, xuất viện, chuyển khoa, phòng...
- Quản lý bệnh viện/ phòng khám: Các phòng ban, các khu bệnh xá, nhà thuốc, giường bệnh...
- Hệ thống làm việc của bác sĩ
- Hệ thống làm việc của y tá/ điều dưỡng
- Quản lý kho
- Quản lý bảo vệ và hệ thống giặt là
- Quản lý hợp đồng, bảo hiểm
- Quản lý kế toán



QUẢN LÝ NHÀ HÀNG

Ngày nay, hệ thống POS riêng lẻ hay các hình thức thủ công không thể đáp ứng nhu cầu quản trị nhà hàng, hệ thống nhà hàng một cách chuyên nghiệp và bài bản. ABSoft cung cấp hệ thống toàn diện cho chủ đầu tư quản trị chặt chẽ hệ thống chuỗi nhà hàng của mình.

- Quản lý hệ thống Front Office (Pos)
- + Quản lý Oder,
- + Quản lý thu ngân,
- + Quản lý nguyên vật liệu
- + Quản lý thức ăn, đồ uống
- + Quản lý doanh thu nhà hàng

- Hệ thống Back Office
- + Quản lý: hành chính nhân sự
- + Quản lý kinh doanh – Marketing
- + Quản lý kho
- + Quản lý kế toán
- + Quản lý hệ thống các cửa hàng

QUẢN LÝ TRUNG TÂM ĐÀO TẠO

Việc quản lý nhiều trung tâm, quản lý nhiều lớp học, quản lý nhiều giảng viên, học viên, quản lý nhiều chương trình giảng dạy... chưa bao giờ trở nên dễ dàng đến vậy với sự hỗ trợ đắc lực từ công cụ quản trị trung tâm đào tạo.

- Quản lý hành chính nhân sự
- Quản lý marketing
- Quản lý khách hàng: hồ sơ, thông tin tư vấn, đánh giá khách hàng
- Quản lý lịch giảng dạy
- Quản lý lớp học
- Quản lý giảng viên
- Quản lý học viên
- Quản lý kế toán

QUẢN LÝ THƯƠNG MẠI SẢN XUẤT

Tự động hóa quy trình sản xuất, kiểm soát chặt chẽ các bước trong quá trình sản xuất để từ đó cập nhật thông tin, tiến độ sản xuất một cách kịp thời, đưa ra những quyết định quản trị kịp thời, chính xác.

- Quản lý hành chính nhân sự
- Quản lý kho
- Kế hoạch sản xuất
- Quản lý kỹ thuật sản xuất
- Thực tế sản xuất
- Vật tư sản xuất
- Lỗi vật tư sản xuất (QC/QA)
- Quản lý kế toán

QUẢN LÝ THƯƠNG MẠI PHÂN PHỐI

Hệ thống phân phối dự án, đại lý, bán lẻ hay qua các điểm bán hàng như show-room, cửa hàng tích hợp các tính năng POS, mã code (QR code / Bar Code), liên kết Website bán hàng đang là sự lựa chọn tốt nhất cho các doanh nghiệp ngành phân phối hiện nay.

- Quản lý hành chính nhân sự
- Quản trị kênh phân phối
- Quản trị kế hoạch phân phối
- Quản trị cơ hội kinh doanh
- Quản trị đơn hàng
- Quản trị kho vận
- Quản trị kế toán

QUẢN LÝ BẢO HIỂM

- Quản lý hành chính nhân sự
- Quản lý hệ thống đại lý
- Quản lý thông tin làm việc với hãng bảo hiểm
- Quản lý khách hàng
- Quản lý các điều khoản chi trả bảo hiểm
- Quản lý hợp đồng chi trả
- Quản lý các gói bảo hiểm
- Quản lý quyền lợi bảo hiểm
- Quản lý kế toán

QUẢN LÝ THƯƠNG MẠI CÔNG TRÌNH

Một hệ thống tích hợp các hoạt động quản trị giữa khối văn phòng (Back office) và khối thi công (Front Office) tạo sự mạch lạc, rõ ràng, xuyên suốt trong hoạt động đang là xu hướng thay thế cho các phần mềm nhỏ lẻ và các công cụ thủ công.

- Quản lý hành chính nhân sự
- Quản lý các dự án
- Quản lý các gói thầu
- Quản lý tiến độ thi công
- Kế hoạch thi công
- Thực tế thi công
- Thiết kế công trình
- Cung ứng vật tư, thiết bị
- Lỗi vật tư, lỗi thi công
- Nghiệm thu bàn giao
- Quản lý kho
- Quản lý kế toán

QUẢN LÝ VẬN TẢI

- Quản lý hành chính nhân sự
- Quản lý thông tin xe, tình trạng xe
- Quản lý thông tin danh mục kho bãi hãng tàu, cảng, Romooc, container, đầu kéo
- Quản lý thông tin lái xe, phụ xe
- Quản lý thông tin Quản lý thông tin khách hàng, đối tác, hợp đồng
- Quản lý thông tin đặt hàng
- Quản lý lịch trình
- Quản lý chi phí
- Quản lý xuất nhập khẩu
- Quản lý xuất nhập tồn kho
- Quản lý bảo trì, sửa chữa
- Quản lý công cụ, tài sản
- Quản lý kế toán



QUẢN LÝ XUẤT NHẬP KHẨU

- Quản lý hành chính nhân sự
- Quản lý giao dịch khách hàng (nước ngoài)
- Quản lý hợp đồng
- Quản lý hình thức thanh toán
- Quản lý hàng hóa xuất nhập khẩu
- Quản lý chứng từ xuất nhập khẩu: Bill of lading, Invoice, Packing list, CO, CQ, IC...
- Quản lý hãng tàu, hãng hàng không
- Quản lý kho vận
- Quản lý tiến độ giao nhận hàng
- Quản lý các nguồn chi phí
- Quản lý kế toán



10. ĐIỂM MẠNH ABSOFT

- Giải pháp phần mềm tổng thể thay thế các phần mềm nhỏ lẻ trong doanh nghiệp, có thể áp dụng từng phần, triển khai theo từng giai đoạn để phát triển lên ERP
- Hệ thống giải pháp linh hoạt, có thể thay đổi theo yêu cầu quản trị của doanh nghiệp, có tính kế thừa dữ liệu
- ABSOFT dễ sử dụng, thân thiện, từng vị trí công việc, nghiệp vụ có các giao diện riêng, đồng nhất cách sử dụng
- Chế độ phân quyền theo từng người dùng, từng nghiệp vụ, từng báo cáo phân tích
- Hệ thống báo cáo phân tích linh hoạt theo từng thời điểm và nhu cầu của người sử dụng
- Thời gian triển khai nhanh (từ 01 tuần đến 01 tháng)
- Chi phí phù hợp với từng giai đoạn phát triển của doanh nghiệp.
- ABSOFT được xây dựng trên nền tảng công nghệ tân tiến Microsoft Visual Studio .NET, ngôn ngữ lập trình C# kết hợp với cơ sở dữ liệu SQL Server tương thích với tất cả các hệ điều hành Window
- Hệ thống bảo mật Microsoft cùng với hệ thống data base được lưu trữ trên chính server của doanh nghiệp, mang đến tính bảo mật cao cho doanh nghiệp
- ABSOFT tích hợp trên các APP của Mobile như: Android, IOS...

11. Giá trị ABSOFT ERP mang lại cho doanh nghiệp

TỐI ƯU HÓA CHI PHÍ/ GIẢM THIỂU CHI PHÍ QUẢN LÝ VÀ ĐIỀU HÀNH DOANH NGHIỆP

- Một hệ thống phần mềm tích hợp toàn diện sẽ mang lại hiệu quả tối ưu hơn và tiết kiệm chi phí đầu tư phần mềm cho doanh nghiệp so với mua các phần mềm nhỏ lẻ
- ABSOFT giúp doanh nghiệp phân tích được các loại chi phí trong doanh nghiệp để từ đó lên được kế hoạch chi tiêu cũng như đánh giá tính hiệu quả của các khoản chi thực tế
- Một hệ thống thống nhất, có tính kế thừa dữ liệu sẽ làm giảm bớt các nhân sự tham gia vào quá trình quản lý và thực thi công việc hàng ngày
- Hệ thống báo cáo phân tích chuyên sâu giúp doanh nghiệp giảm bớt thời gian làm các báo cáo và các khoản văn phòng phẩm đi kèm

NÂNG CAO NĂNG SUẤT LAO ĐỘNG

- Phần mềm giúp nâng cao hiệu quả quản lý và tăng năng suất người lao động
- Các nguồn thông tin lưu chuyển trên một hệ thống được kiểm soát chặt chẽ giúp cho việc lưu trữ, chuyển đổi và tìm kiếm xử lý dữ liệu một cách nhanh chóng
- Quy trình, chức năng nhiệm vụ được phân quyền một cách rõ ràng, hệ thống giao việc, trao đổi thông tin giữa các thành viên với ban lãnh đạo được thực hiện thường xuyên tránh công việc bị chồng chéo, nguồn thông tin bị tam sao thất bản, thất lạc



TĂNG DOANH THU VÀ LỢI NHUẬN

- Hệ thống phần mềm với khả năng cảnh báo sớm các chỉ tiêu như: nguồn tiền, công nợ, tồn kho, giúp doanh nghiệp luôn chủ động và tránh được các rủi ro trong hoạt động kinh doanh, thương mại sản xuất của mình.
- Hệ thống kết nối nhanh cùng với việc giảm thiểu các công đoạn dư thừa, tạo lập kế hoạch, mục tiêu công việc giúp nhân viên hoàn thành công việc một cách nhanh chóng và hiệu quả.

QUẢN TRỊ TOÀN DIỆN TRÊN MỘT HỆ THỐNG THỐNG NHẤT

- Một hệ thống phần mềm linh hoạt theo sự thay đổi của doanh nghiệp, có sự kế thừa và phát triển nguồn dữ liệu nên các công ty, tập đoàn có thể quản lý các công ty con, chi nhánh một cách rõ ràng, hiệu quả trên một hệ thống
- ABSsoft giúp doanh nghiệp quản lý đa ngành nghề, mở rộng lĩnh vực sản xuất hay thay đổi mô hình tổ chức

CẢI THIỆN HIỆU QUẢ CÁC QUY TRÌNH LÀM VIỆC

- Loại bỏ toàn bộ các hoạt động, quy trình làm việc dư thừa, tự động hóa quá trình làm việc thủ công, kém hiệu quả trước kia.
- Toàn bộ các phòng ban nhân viên sẽ làm việc, trao đổi thông tin trên một hệ thống phần mềm thống nhất, từ đó tạo sự đồng nhất về dữ liệu và nhuần nhuyễn trong quy trình làm việc.

NÂNG TẦM THƯƠNG HIỆU VÀ ĐỊNH HƯỚNG MỞ RỘNG THỊ TRƯỜNG

- Hệ thống sản phẩm, quy trình được vận hành một cách bài bản, chuyên nghiệp là điều kiện không thể thiếu để nâng tầm doanh nghiệp lên một tầm cao mới.
- Trong thời điểm kinh tế khó khăn, cắt giảm chi phí là điều doanh nghiệp đang hướng tới. Áp dụng giải pháp quản trị doanh nghiệp tổng thể ABSsoft là đầu tư khôn ngoan trong việc cắt giảm các chi phí không cần thiết và nâng cao nguồn lực công ty: nhân lực, tài lực và vật lực.
- Với hệ thống báo cáo phân tích chuyên sâu, doanh nghiệp có thể định hướng bước chuyển mình để mở rộng cũng như phát triển đủ sức cạnh tranh với các doanh nghiệp trong nước và nhất là doanh nghiệp nước ngoài.



12. KHÁCH HÀNG TIÊU BIỂU

Lĩnh vực hoạt động
THƯƠNG MẠI PHÂN PHỐI

VietLife

thegioibang.com

Thể hiện tri thức, thỏa sức đam mê



TH VINASUN



DOHAN



EVNCEMC

YÊN THÁI



GCC

Lĩnh vực hoạt động
THƯƠNG MẠI SẢN XUẤT



TRƯỜNG PHÁT

tanha

Vitagroup



VIET RAINBOW



TIMESTONE
VIETNAM



Lĩnh vực hoạt động
PHÒNG KHÁM - BỆNH VIỆN



DetecDentalSchool

Lĩnh vực hoạt động
ĐÀO TẠO



Lĩnh vực hoạt động
TƯ VẤN DU HỌC



Lĩnh vực hoạt động
LĨNH VỰC TƯ VẤN



Lĩnh vực hoạt động
LOGISTIC



Lĩnh vực hoạt động
VẬN TẢI



Lĩnh vực hoạt động
CÔNG TRÌNH DỰ ÁN



Lĩnh vực hoạt động
CƠ KHÍ



Lĩnh vực hoạt động
DỊCH THUẬT



Lĩnh vực hoạt động
KIẾN TRÚC NỘI THẤT

